



BERUFSWEG



2014

Verpackung



2016

Bauprodukte



2018

Pulverlacke



2021

Prozessindustrie

📍 Kleve, Deutschland

☎ +49 176 21866637

✉ umut.gul@outlook.de

in linkedin.com/in/umut-gul

🌐 umutgul.com

PROFIL

Seit 2014 bin ich im internationalen B2B-Vertrieb tätig – in West- und Osteuropa, der Türkei, dem Nahen Osten, Indien und Pakistan. Mein Schwerpunkt sind erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen: Ich begleite Kunden vom ersten Gespräch über Angebot und Lieferung bis zum After-Sales und arbeite eng mit Entwicklung und Produktion zusammen.

BERUFSWEG IM DETAIL

**KCI GmbH** Kleve, Deutschland

08/2021 – heute

Sales Manager | Türkei, Indien & Naher Osten

Geschäftsentwicklung mit Herstellern von Edelstahl, Armaturen und Wärmetauschern aus der Prozessindustrie – ich unterstütze sie dabei, über internationale Messen, Sponsoring und B2B-Medien neue Märkte zu erreichen.

MEILENSTEIN Gemeinsam mit meinem Team verantwortlich für Vertrieb und Kundenkommunikation in einem länderübergreifenden Projekt im Nahen Osten.

**Pulver Powder Coatings** Kocaeli, Türkei

12/2018 – 08/2021

Area Sales Manager | Osteuropa & Indien

Aufbau von Vertriebspartnernetzen und Industriekunden für Pulverlacke in Osteuropa, auf dem Balkan, in Indien und Pakistan.

MEILENSTEIN Erschließung des indischen Marktes und Aufbau des ersten wiederkehrenden Geschäfts des Unternehmens dort.

**EGGER Group** Kocaeli, Türkei

10/2016 – 12/2018

Sales Executive | Türkei

Betreuung von Vertriebspartnern sowie Zusammenarbeit mit Bauunternehmen und Architekten für OSB, Dachprodukte und Holzwerkstoffe.

MEILENSTEIN Angebot für die Ausschreibung des neuen Flughafens Istanbul erstellt und das Projekt mit OSB beliefert.

**Sentez Group Packaging** Kocaeli, Türkei

01/2014 – 10/2016

International Sales Executive | EMEA

Erschließung von Exportmärkten und Betreuung internationaler Key Accounts für flexible Verpackungen, Wellpappe und Karton.

MEILENSTEIN Neue Verpackungslösungen vom Testauftrag zum wiederkehrenden internationalen Geschäft entwickelt.

KOMPETENZEN

- Internationaler B2B-Vertrieb
- Markt- & Geschäftsentwicklung
- Vertriebspartner- & Channel-Management
- Key-Account-Management
- Erklärungsbedürftige Produkte
- Außendienst & Kundenbesuche
- Vertrieb & After-Sales aus einer Hand

BRANCHEN

- Prozessindustrie: Edelstahl, Armaturen, Wärmetauscher
- Pulverlacke & Oberflächenveredelung
- Holzwerkstoffe & Bauprodukte
- Flexible Verpackungen, Wellpappe & Karton

MÄRKTE

West- & Osteuropa

Türkei

Naher Osten

Indien & Pakistan

AUSBILDUNG

MBA, Business Administration

Maltepe University · 2015–2017

B.Sc.**Forstwirtschaftsingenieurwesen**

Universität Istanbul · 2008–2013

Erasmus-Austausch

Universität Ljubljana · 2011

SPRACHEN

Türkisch

Muttersprache

Englisch

C2

Deutsch

C1

EHRENAMT

Seit 2023 wöchentlich ehrenamtlich im Sprachcafé der Caritas Kleve: Ich helfe ukrainischen Geflüchteten beim Deutschlernen und im Alltag. Darüber berichteten Rheinische Post, Caritas Kleve und ARD/WDR Lokalzeit.